Technischer Vertriebsinnendienst m/w/d

Dienstort Hallein (Ref. Nr. HA-0028) | Schwerpunktregion Frankreich

IHRE AUFGABEN

Technische und kommerzielle Betreuung unserer internationalen Kunden für Massivholzlösungen | Vertrieb des binderholz Produktspektrums in Zusammenarbeit mit Vertriebsaußendienst bzw. externen Vertriebspartnern | Projektverantwortung von der Angebotserstellung bis zur Auslieferung

IHR PROFIL

Holzbezogener Ausbildungs- oder Studienabschluss z.B. HTL oder FH | Berufserfahrung wünschenswert, aber keine Bedingung | Gute Englisch- und MS Office Kenntnisse | Ausgeprägte Kunden- und Leistungsorientierung | Verlässlicher und flexibler Teamplayer

Komplettanbieter für Massivholzprodukte und innovative Baulösungen

Das Familienunternehmen binderholz beschäftigt an den 14 gruppenweiten Produktions- und Vertriebsstandorten in Österreich, Deutschland, Finnland und USA insgesamt rund 3.000 Mitarbeiter. binderholz produziert nachhaltig und effizient nach dem Zero-Waste-Prinzip und verwertet die Ressource Holz zu 100%. Die Produkte werden in alle Welt exportiert.

Die Binderholz Bausysteme GmbH produziert und vertreibt binderholz Brettsperrholz BBS und bietet ganzheitliche Produktlösungen für Holzbauprojekte. An unserem Vertriebs- und Technikstandort Hallein in Salzburg suchen wir Verstärkung.

Unser Angebot Individuelle Einarbeitung, teamorientiertes Umfeld, innerbetriebliche Weiterbildung, flexible Arbeitszeit, gesunde Mittagsmenüs, Fahrtkostenzuschuss, erfolgreiche Unternehmensgruppe in Familienbesitz

Attraktive Vergütung über KV Holzverarbeitende Industrie gemäß Ihrer persönlichen Qualifikation und Berufserfahrung.
Datenschutzhinweis Ihre Bewerbungsdaten werden datenschutzkonform im Zentralbereich Personal der Binderholz GmbH in Fügen, Österreich, verarbeitet.

Interesse? personal@binderholz.com | fon +43 5288 601-11256 | www.binderholz.com/karriere
Binderholz Bausysteme GmbH | Roland Pflieger | Solvay-Halvic-Straße 46 | A-5400 Hallein

Stellenmarkt