



BERUFE SO VIELFÄLTIG WIE UNSER ROHSTOFF HOLZ

Technischer Projektvertrieb m/w/d

Vertriebsgebiet Nord- und Ostdeutschland (Ref. Nr. HA-0037)

IHRE AUFGABEN

Akquisition, technische Beratung und Betreuung von Holzbauprojekten für unsere Kunden | Koordinationsfunktion zwischen Bauherren, Architekten sowie internen und externen Vertriebspartnern | Angebotserstellung und Preiskalkulation in Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnendienst in Österreich | Technische und kommerzielle abschlussorientierte Verhandlungen beim Entscheider

IHR PROFIL

Fundierter Erfahrungshintergrund im konstruktiven Holzbau durch relevante Ausbildung und Berufspraxis | Technische Beratungs- und Verhandlungskompetenz | Motivierte Vertriebspersönlichkeit | Regelmäßige Reisebereitschaft im gesamten Vertriebsgebiet vom Home Office ausgehend | Eigenständige und verlässliche Arbeitsweise

UNSER ANGEBOT

Nach individueller Einarbeitung in das Produkt- und Marktumfeld der binderholz Gruppe erwarten Sie eine vielseitige und eigenverantwortliche Außendienstaufgabe mit weiteren Entwicklungsperspektiven und attraktiven Rahmenbedingungen, wie z.B. ein Dienstwagen zur Privatnutzung, erfolgreiche Unternehmensgruppe in Familienbesitz

Komplettanbieter für Massivholzprodukte und innovative Baulösungen

Neben dem Stammhaus in Fügen, Österreich zählen 28 weitere Standorte zum Unternehmen binderholz. An fünf österreichischen, fünf deutschen, vierzehn britischen, einem lettischen, zwei finnischen sowie zwei US-amerikanischen Standorten teilen rund 5.000 MitarbeiterInnen ihre Leidenschaft für Holz. binderholz produziert nachhaltig und effizient nach dem Zero-Waste-Prinzip und verwertet die Ressource Holz zu 100%. Die Produkte werden in alle Welt exportiert.

Im projektgeprägten Geschäftsbereich binderholz Bausysteme beraten und beliefern wir unsere internationalen Kunden mit innovativen Produktlösungen aus binderholz Brettsperrholz BBS und anderen Massivholzprodukten für ingenieurmässig geplante Holzbaulösungen und bieten nun der fachlich wie menschlich überzeugenden Vertriebspersönlichkeit eine attraktive Karriereperspektive. Das Vertriebsgebiet Nord- & Ostdeutschland umfasst Mecklenburg-Vorpommern, Hamburg, Bremen, Schleswig-Holstein, Niedersachsen, Sachsen-Anhalt, Berlin und Brandenburg.

Datenschutzhinweis Ihre Bewerbungsdaten werden datenschutzkonform im Zentralbereich Personal der Binderholz GmbH in Fügen, Österreich, verarbeitet.



Interesse?

personal.hallein@binderholz.com | fon +43 6245 70500-17253 | www.binderholz.com/karriere
Binderholz Bausysteme GmbH | Roland Pflieger | Solvay-Halvic-Straße 46 | A-5400 Hallein



Stellenmarkt